

高标货操作模式

1 发货通知:

- 1.1 三益配送、奕天壹配送每周一之前以邮件形式通知奕天次周高标产品需求量明细
- 1.2 奕天按三益配送、奕天壹配送的邮件需求量组织高标产品到迪拜市场，不足整柜由奕天与三益（孙金山负责）协商调配额外货量。在不影响目的港市场需求的前提下协调发货数量。

2 定价原则:

- 2.1 奕天根据实际业务成本，计算出实际到港价格。汇率按开船当天即时买汇汇率（周六周日顺延下周一）
- 2.2 货物到港前，乔红按奕天成本价加上迪拜费用计算销售价格，以定价的方式销售给三益配送及奕天壹配送；
(迪拜费用固定按此计算：通关费 3300，送货费 1000，装卸 350；关税产品额外计算关税)

3 提货时间及费用承担:

- 3.1 货物到港后，三益配送、奕天壹配送按照订单数量当天将所有货物提走，如不能及时提货产生货损由相应自行公司承担；
- 3.2 订单外的货物以寄售的形式由三益代卖，三益收取佣金，奕天承担市场盈亏；

4 订单外货处理:

- 4.1 如三益配送、奕天壹配送订单数量不足，需要额外拿货，三益按照市场价格销售给相应公司（夏明明负责协调价格）；
- 4.2 如三益配送、奕天壹配送订单数量多自己销售不完，则由三益配送、奕天壹配送转给三益代卖；

5 结算方式:

- 5.1 三益配送、奕天壹配送货到后 1 个月与奕天结算（货款付给三益，由三益代付给奕天）；
- 5.2 奕天与三益按正常结算方式结算（7+21）

6 利润及损失分配方案：

- 6.1 三益配送、奕天壹配送承担各自订单数量的盈亏；
- 6.2 奕天承担订单数量外的货物市场销售的盈亏，三益赚取奕天或三益配送、奕天壹配送市场销售货物的佣金；
- 6.3 国内有退税产品，奕天成本价不扣除退税，年终统计返还。

7 质量风险：

因货物出现质量问题奕天不承担风险，但奕天有义务找供应商索赔，索赔金额按照比例返还给相关公司；不接受退货。

8 供应商代理发货

供应商直接发货的高标货：

- 8.1 操作模式：三益寄售方式操作，三益收取佣金。
- 8.2 销售价格：以加工厂核算的实际成本价格为基础，
 - 如市场价格高于成本价，以稍高于成本价的价格销售给三益配送和壹天壹配送
 - 如市场价格低于成本价，以稍高于市场价的价格销售给三益配送和壹天壹配送

奕天壹集团
2018.5.1